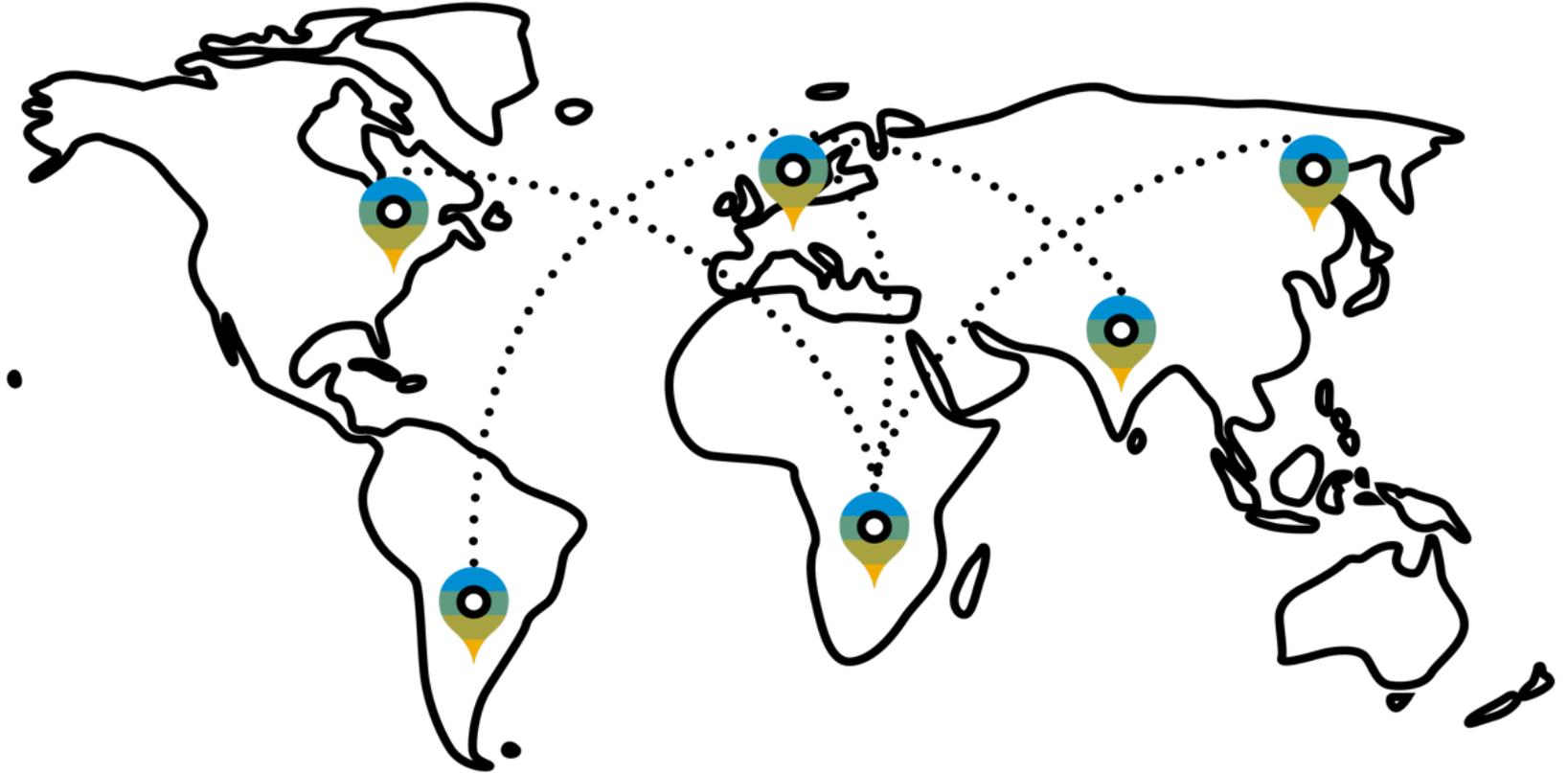




SAP Ariba – бизнес-сеть как универсальный инструмент для b2b купли-продажи по всему миру

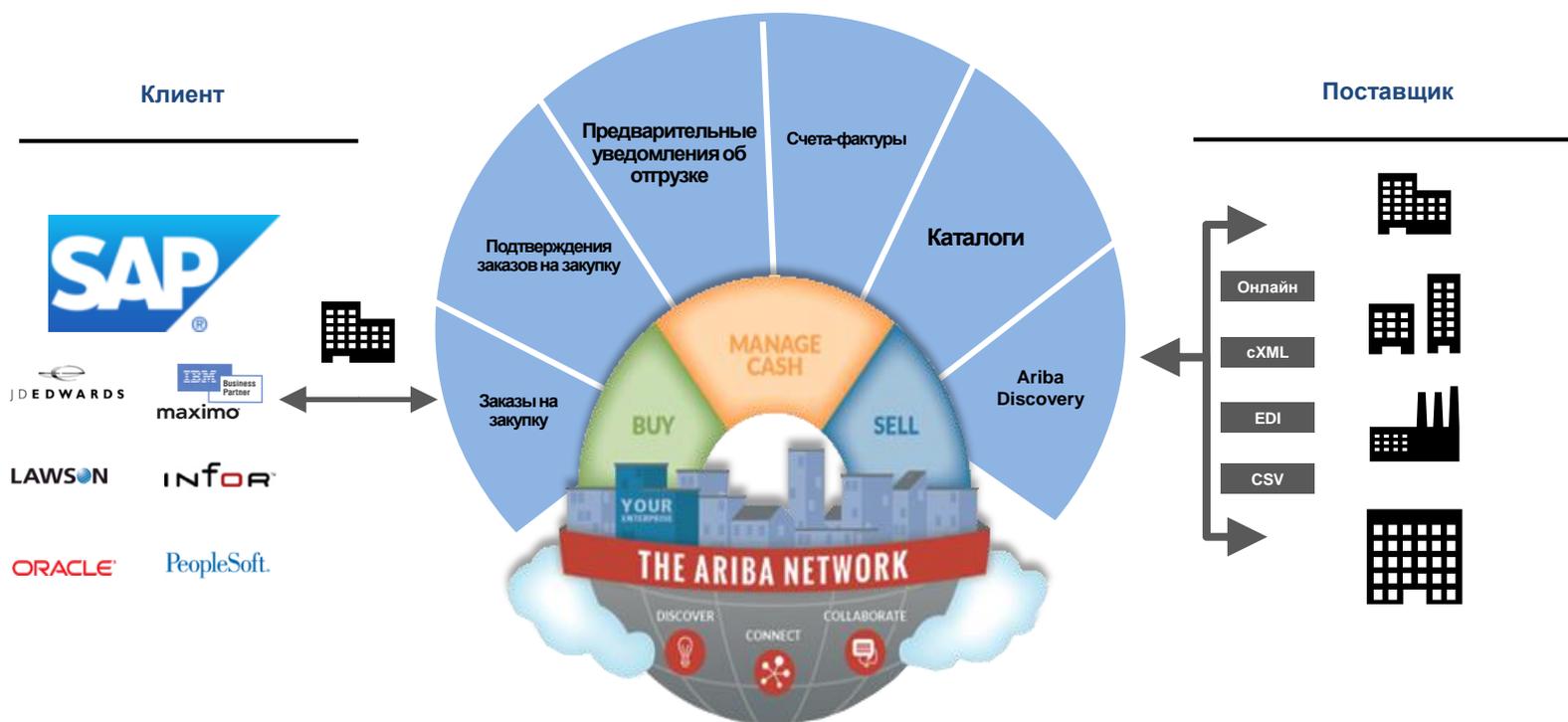




Что такое бизнес-сеть?

Что такое SAP Ariba?

SAP Ariba – самая масштабная бизнес-сеть в мире



Что такое Ariba Network?





«SAP Ariba Discovery – мой инструмент экспорта»



SAP Ariba Discovery

- 1 – Меню личного кабинета поставщика
- 2 – Справочный центр, где вы можете найти или задать вопрос сообществу Ariba
- 3 – Если вы полностью заполнили профиль компании, система автоматически подберет подходящие запросы клиентов
- 4 – Если вы хотите посмотреть все запросы клиентов, просто перейдите во вкладку **все предложения**

SAP Ariba Discovery

The screenshot displays the SAP Ariba Discovery interface. At the top, there is a navigation bar with 'SAP Ariba Discovery' and 'Корпоративная учетная запись'. Below this, there are tabs for 'Я Покупаю' and 'Я Продаю'. The main content area is titled 'Найденные запросы информации/цены (8311)'. A search bar contains the number '1' and a 'Найти' button. To the left, there is a sidebar for 'Уточнить критерии поиска 2' with various filters like 'Тип объявления', 'Дата начала', 'Дата закрытия', and 'Категории товаров и услуг'. The main results area shows 'Результаты поиска 1 - 10 из 8 311' with a 'Соответствие' sort option. Three search results are visible, each with details like 'Запрос цены - Test_Event_ABVSPQ2017092301', 'Адреса доставки или предоставления услуг', and 'Категории товаров и услуг'. A right-hand sidebar contains a 'Поиск...' field and a list of help topics such as 'О бизнес-возможностях в SAP Ariba Discovery' and 'Как ответить на объявление с запросом цен (RFQ)'.

1 – Воспользовавшись строкой поиска, вы можете найти конкретный запрос клиента

2 – Если вы хотите увидеть запросы по конкретной тематике, в столбце «**уточнить критерии поиска**» можно установить ряд фильтров, которые сузят круг поиска

SAP Ariba Discovery

Как добиться успеха вместе с Ariba Discovery

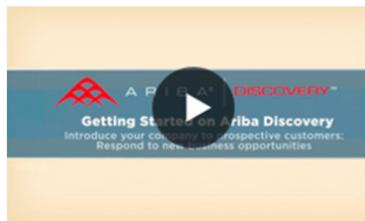
Научитесь максимально эффективно использовать возможности маркетинга и продаж

Тратьте меньше времени на поиски и исследования. Свяжитесь с сотрудниками организаций-покупателей, которые непосредственно принимают решения о покупке. Получите доступ к контактам покупателей с необходимыми бюджетами. Снизьте затраты на маркетинг и продажи, быстрее создавая деловые отношения с подходящими покупателями.

Взгляните на следующие ресурсы, чтобы узнать, как эффективно использовать Ariba Discovery.

Демонстрация

Про Ariba Discovery



Создайте профиль



Как это работает



Истории успеха

C&H
EASI
Marudas
Bishop
Safe-Strap
Support Services of America, Inc.
CED

Связанные ресурсы

Ariba Exchange

- SAP Ariba Discovery для продавцов
- Об SAP Ariba Discovery для продавцов
- Как запросить интерактивную демонстрацию для продавцов SAP Ariba Discovery
- Как получить бесплатный доступ к SAP Ariba LIVE
- Как запланировать бесплатный маркетинговый сеанс
- Как ответить на объявление с запросом цен (RFQ)
- Как ответить на объявление
- Как найти бизнес-возможности
- О бизнес-возможностях в SAP

Секция «**подробнее**» с дополнительными материалами, позволяющими глубже погрузиться в SAP Ariba

SAP Ariba Discovery

Я Покупаю ▾ Я Продаю ▾

Сообщения

Полученные сообщения Сортировать по: Последний разговор ▾

У Вас нет сообщений.

О сообщениях

Количество оставшихся у вас бесплатных сообщений: 20.

Продавцы и поставщики Advantage могут получить и ответить на большее число сообщений покупателей. [Подробнее»](#)

Во вкладке **«сообщения»** вы можете видеть сообщения покупателей. В бесплатном пакете у вас есть возможность написать 20 собственных первых сообщений.

SAP Ariba Discovery

Профиль Отчеты Подписки О программе

Оценки

Об оценках
На этой странице отображены все оценки, полученные Вами от покупателей. Ваш средний рейтинг могут видеть все пользователи. Оценка для каждого отдельного проекта видна только Вам и покупателю, давшему оценку.
Подробнее о рейтингах см. [здесь](#).

Оцененные ответы

Покупатель	Заголовок	Ответ	Рейтинг ↓
Пусто			

Заполненность данных профиля

15%

Добавьте товары или услуги, чтобы получить 35% >

Деловые отношения

12253 предлож.

соответствуют профилю Вашей компании

[Посмотр совпадающих предложений »](#)

Во вкладке **«оценки»** вы можете увидеть свой средний рейтинг и оценку за каждый отдельный проект, а также оценить % заполнения профиля и увидеть количество предложений, соответствующих заполненной информации.

Во вкладке **«рекомендации»** есть возможность увидеть или запросить отзыв от клиента по выполненному проекту.

Ссылки

Отправлено запросов (0)

Дата ↓	Имя покупателя	Название компании	Адрес электронной почты	Состояние
Пусто				

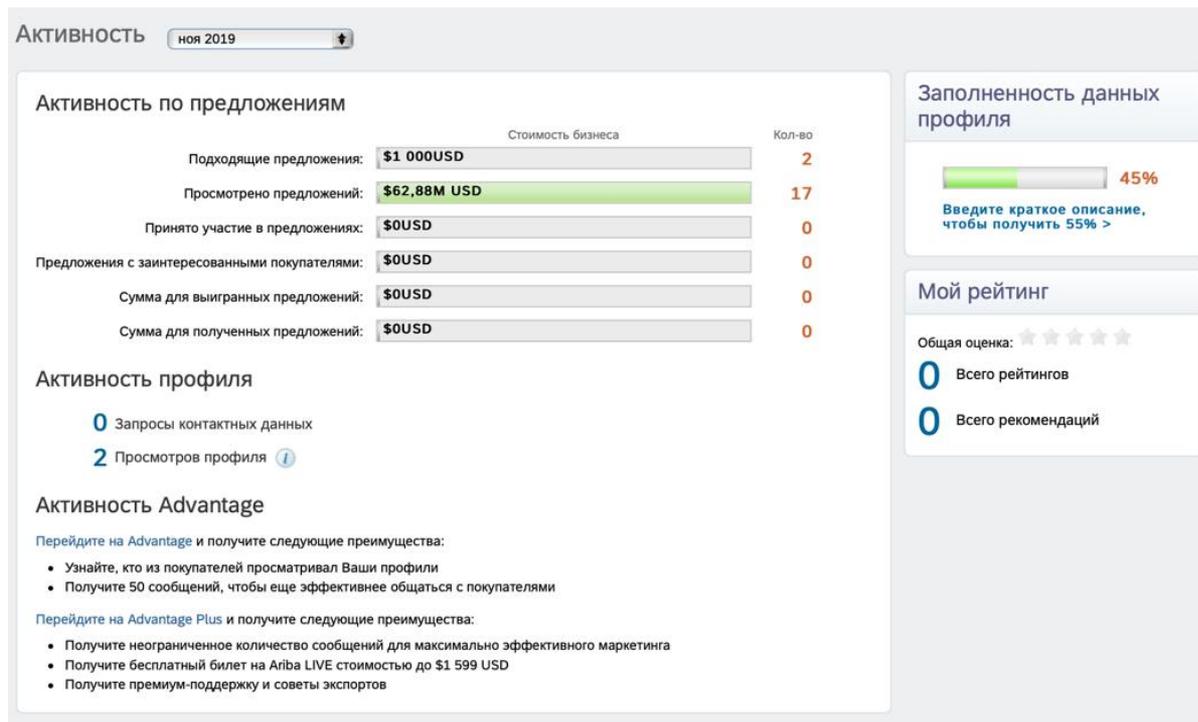
[Запросить отзыв](#)

О рекомендациях и ОТЗЫВАХ

Рекомендации - это лучший способ привлечь потенциальных покупателей.

После того, как вы согласитесь дать рекомендацию, ваши комментарии появятся в профиле компании.

SAP Ariba Discovery



Во вкладке «отчеты» вы можете получить подробную статистику по своей работе в Ariba Discovery, просмотры профиля и запросы контактных данных, а также ознакомиться с возможностями перехода на более продвинутую версию профиля



Ваши вопросы!